

Projekt ACCESSORIES

Onlinehändler für Hardwareartikel



Kaufpreis

250.000 €

Jahresumsatz

~3.250.000 €

EBITDA

~130.000 €

Geschäftsführergehalt

80.000 € ortsunabhängig

Unternehmensdaten

Branche	Onlinehandel
Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	1999
Hauptniederlassung	ortsunabhängig

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	250 Tsd €
Jahresumsatz	3 Mio - 3,5 Mio €
EBITDA	105 Tsd - 155 Tsd €
Geschäftsführergehalt	80 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Das Unternehmen

Der Online-Handel ist auf Amazon, Ebay und einem eigenen Onlineshop vertreten und hat sich in der Branche einen hervorragenden Ruf erworben. Kunden schätzen nicht nur die große Auswahl an Produkten, sondern auch den herausragenden Kundenservice. Entsprechend kann das Unternehmen mehr als 100.000 positive Bewertungen vorzeigen. Der zu verkaufende Online-Shop ist seit vielen Jahren erfolgreich im Verkauf von Hardwareartikeln wie Computermainboards-Zubehör (io-shields, Treiber CD's, Handbücher, Slotbleche, Bridge's tätig. Aufgrund der guten Resonanz hat er auch noch weitere Produkte wie Handwerksartikel von Makita, Gartengeräte von Gardena, Solarpanele, sogar ganze Solarkraftwerke zum Verkauf. Das Unternehmen ist kein reines Handelsunternehmen im klassischen Sinne, wo Neuware gekauft und mit Marge weiterverkauft wird. Der Verkäufer kauft weltweit ganze Sets oder Komponenten als Bundle palettenweise günstig ein, nimmt diese jedoch auseinander und verkauft die Neuware als Einzelteile. Beispiel anhand Bohrkoffer: Hier wird anstatt des kompletten Koffers die Bohrmaschine, Bohrer, Zubehör, Gebrauchsanleitung etc. separat veräußert, um so die Handelsmargen zu erhöhen. Dieses Vorgehen ist auf diverse andere Produkte ebenfalls anzuwenden.

So aufgestellt eröffnet sich ein extrem breiter Markt, da die Käufer auch kleine Einzelteile, die sonst nicht separat käuflich zu erwerben wären, erwerben können, was die Kundenbindung als auch Beziehung erhöht. Zudem werden mehrere Domains übergeben, wo die Einzelteile fokussiert angeboten werden, was dem Käufer ein sehr breites Spektrum und Skalierung durch weitere Artikel bietet. Alleine die Domains werden verkäuferseitig auf 100.000 € beziffert. So konnte sich das Unternehmen mittlerweile zu dem weltweit größten i/o shield Händler (1.550 verschiedene shields) als auch größten Händler für Mainboard Treiber CDs (560 verschiedene) entwickeln.

Das Unternehmen ist ein lizenziertes Importunternehmen mit eigener Zollnummer, sodass dies ohne größere Zollprüfungen weltweit Produkte importieren kann.

Mit übergeben wird entsprechend ein voll eingerichtetes Afterbuy-Warenwirtschaftssystem. Ein Kauf dieses Online-Shops bedeutet nicht nur den Erwerb einer etablierten Marke mit hohem Wiedererkennungswert, sondern auch ein solides Geschäftsmodell mit einem bewährten Vertriebskanal.

Wirtschaftlichkeit & Potenzial

Das Unternehmen generiert in 2023 einen Umsatz von > 3 Mio. €, welcher 2024 auf über 3,5 Mio. € steigen soll.

Unternehmensdaten

Branche	Onlinehandel
Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	1999
Hauptniederlassung	ortsunabhängig
Standorte	1
Mitarbeiter	2

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	250 Tsd €
Warenbestand	300 Tsd €
Jahresumsatz	3 Mio - 3,5 Mio €
EBITDA	105 Tsd - 155 Tsd €
Geschäftsführergehalt	80 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersbedingt

Der Unternehmer möchte bewusst nicht mehr Vollzeit eingespannt sein, sodass er sich zwei Mitarbeiter leistet, die nicht zwingend notwendig sind. Wenn der Käufer das Unternehmen in Vollzeit übernimmt und nicht auf die Mitarbeiter angewiesen ist, können weitere 85.000 € im Jahr eingespart werden.

Mit dieser Struktur wird neben einem GF-Gehalt i.H.v. 80.000 € ein Überschuss von 100.000 - 150.000 € erwirtschaftet.

Immobilie

Das Gebäude, in dem das Unternehmen untergebracht ist, wurde für 2.360 € mtl. mit guter Anbindung zu zwei Autobahnen gemietet. Die Immobilie setzt sich aus einem Lager und einem Büro zusammen und umfasst insgesamt 630 m².

Kaufpreisstruktur

Der ausgewiesene Kaufpreis versteht sich als fixe Zahlung zzgl. noch zu bestimmenden variablen Komponenten. Möglich wäre eine Gewinnbeteiligung, Verkäuferdarlehen, Verrentung etc.)

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner

Senior Consultant für Unternehmensnachfolge




Marco Rubiales

Senior Projektleiter

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

[Weitere Informationen anfragen](#) 

Kontakt

 Tel: 0211 82269961

 projekt-accessories@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de