

Projekt AUTOCINETI

# Führendes Autohaus für gewerbliche Großkunden



Kaufpreis	Jahresumsatz	Betriebsergebnis	Geschäftsführergehalt
<b>12.750.000 €</b>	<b>75.000.000 €</b>	<b>3.774.413 €</b>	<b>120.000 €</b>

 Niedersachsen



## Unternehmensdaten

Branche	Autohaus
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1959
Hauptniederlassung	Niedersachsen

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	12,75 Mio €
Jahresumsatz	75 Mio €
Betriebsergebnis	3,77 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



## Unternehmen

Das renommierte Autohaus blickt auf eine lange und erfolgreiche Geschichte zurück. Gegründet in den fünfziger Jahren ist der Familienbetrieb kontinuierlich gewachsen und zählt heute zu einem der führenden Autohäuser in der Region. Die Stärke des Autohauses ist seine klare Kundenstruktur und die gezielte Ausrichtung auf gewerbliche Kunden. Mit einer Umsatzverteilung von 17 % privaten Kunden und 83 % gewerblichen Kunden hat sich das Unternehmen erfolgreich auf die Bedürfnisse von Firmenkunden spezialisiert. Diese Spezialisierung hat dem Autohaus einen festen Platz als verlässlicher Partner im Geschäftskundenbereich gesichert. Der Fokus auf gewerbliche Kunden spiegelt sich auch in den angebotenen Dienstleistungen wider, die speziell auf die Anforderungen von Unternehmen abgestimmt sind.

Aktive Neukundenakquise findet statt, wobei die meisten Aufträge über Bestands- oder Empfehlungskunden zustande kommen. Kunden schätzen die schlanken Geschäftsprozesse und den kundennahen Service vor Ort. Das umfassende Dienstleistungsportfolio des Unternehmens beinhaltet den Verkauf von Fahrzeugen und Ersatzteilen, den Werkstattservice sowie das Mietwagengeschäft.

Die Marktführerschaft in der Region verdankt das Autohaus nicht zuletzt seiner konsequenten Kundenorientierung und seinem hervorragenden Service. Durch die enge Zusammenarbeit mit den Kunden und die kontinuierliche Anpassung an deren Bedürfnisse konnte sich das Autohaus einen herausragenden Ruf erarbeiten. Diese Position wird durch eine hohe Weiterempfehlungsrate und langjährige Kundenbeziehungen bestätigt.

## Mitarbeiter

Das Unternehmen verfügt über eine starke zweite Führungsebene und wird neben dem Geschäftsführer von Prokuristen und leitenden Angestellten geführt. Aktuell beschäftigt das Unternehmen 31 Mitarbeiter, davon: 20 Vollzeitmitarbeiter, 7 Teilzeitkräfte und 4 Auszubildende.

Die Mitarbeiter sind bestens ausgebildet, hoch motiviert und zählen aufgrund ihres Know-hows zu den „Assets“ des Unternehmens. Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmaßnahmen sorgen dafür, dass das Team stets auf dem neuesten Wissensstand ist und den Kunden einen erstklassigen Service bieten kann. Der kollegiale Zusammenhalt trägt maßgeblich zur hohen Mitarbeiterzufriedenheit bei. Als gefragter Arbeitgeber sind die Fluktuation und der Krankenstand gering. Die Mitarbeiter sind in folgenden Geschäftsbereichen tätig: Verkauf (11) Serviceannahme (6) Werkstatt (8) Verkauf von Teilen und Zubehör (3) Mietwagen (2) Fahrzeugpflege (2) Verwaltung (3)

### Unternehmensdaten

Branche	Autohaus
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1959
Hauptniederlassung	Niedersachsen
Standorte	1
Mitarbeiter	31

### Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	12,75 Mio €
Immobilie	1,5 Mio
Jahresumsatz	75 Mio €
Betriebsergebnis	3,77 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersgründen

## Potenzial

Das Unternehmen blickt optimistisch in die Zukunft und setzt weiterhin auf Innovationen und nachhaltiges Wachstum. Die Bestellvereinbarung mit einem langjährigen Geschäftspartner stützt die positiven Erwartungen des Unternehmens. Ein zentraler Bestandteil der Ausrichtung ist die Digitalisierung sämtlicher Geschäftsprozesse und die Einführung moderner Technologien. Durch die Investition in digitale Lösungen werden Abläufe optimiert und die Kundenbetreuung kontinuierlich verbessert.

## Immobilie

Das Autohaus erstreckt sich über eine beeindruckende Grundstücksfläche von 5.918 m<sup>2</sup>. Die Immobilie steht im Familienbesitz und ist fester Verkaufsbestandteil der Transaktion. Das Objekt ist in verschiedene funktionale Bereiche unterteilt: Ausstellungsfläche Bürofläche Werkstatt Lagerstätte

## Einarbeitung & Übergabe

Der Verkäufer steht für eine Einarbeitung und Übergabe zur Verfügung. Über eine Übergabe hinaus besteht die Bereitschaft das Autohaus weiterhin zu beraten und dem Käufer künftig zu unterstützen Potenziale auszubauen und die Umsätze zu skalieren.

### Ihr zuständiges Projekt-Team



**Frederik von Bülow**

Assistenz des  
Projektmanagements




**Lena Lith**

Senior  
Transaktionsmanagerin für  
Unternehmensnachfolge

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere  
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

[Weitere Informationen anfragen](#) 

## Kontakt

 Tel: 0211 41746137

 [projekt-autocineti@calandi.de](mailto:projekt-autocineti@calandi.de)

 [Projektanfrage versenden](#)



**Hauptsitz:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11  
40212 Düsseldorf



**Anschrift:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

**Handelsregister:**

Amtsgericht Düsseldorf,  
HRB 94427

**Geschäftsleitung:**

Dr. Rainer Ammon  
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

**Steuernummer:**

103 / 5717 / 4415

**Datenschutzbeauftragter:**

Dr. Thomas Bergmann

**Internet:**

[www.calandi.de](http://www.calandi.de)