

Projekt RATIOCALC

ERP-Softwareanbieter - Business Intelligence, CRM, Logistik und E-Procurement



Kaufpreis

Gegen Gebot

Jahresumsatz

~505.000 €

Betriebsergebnis

~75.000 €

Geschäftsführergehalt

60.000 € Bayern

Unternehmensdaten

Rechtsform	GmbH & Co. KG
Hauptniederlassung	Bayern
Mitarbeiter	5

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	450 Tsd - 560 Tsd €
Betriebsergebnis	60 Tsd - 90 Tsd €
Geschäftsführergehalt	60 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Das Unternehmen

Zum Verkauf steht ein professioneller IT-Dienstleister mit einer ERP Branchenlösung für Bürofachhandel und technischen Handel. Die Spezialisierung und Alleinstellung besteht in der Standardlösung, die auf Wunsch an Anforderung der Kunden angepasst werden kann. Das Unternehmen besteht seit über 30 Jahren am Markt. Die entwickelte Software läuft stabil in zahlreichen Betrieben.

Das Leistungsspektrum umfasst:

- Kundeninformationssysteme (KIS)
- Inventur und Warenwirtschaft
- Softwaretechnische Anbindung von Fördertechnik (z.B. Lagertechnik beispielsweise Autostore)
- Einkauf (Delkredere Abrechnung)
- Logistik (insb. Scanner-Kommissionierung und Ablieferungsrapport)
- Anbindung von Lieferanten (Stammdatenanlage, Sortimentspflege und Erweiterung)
- Kundenmanagement (CRM)
- Produktmanagement, Alternativ- und Ersatzartikel - und Konditionenmanagement (Kundenpreiskalkulation)
- Auswertungen (Orders, Rechnungen, Produktion)

Die Standard-Module mit Wartungsverträgen generieren einen jährlichen Umsatz von 250.000 EUR und beinhalten einen Großteil der benötigten Features. Auf den Betrieb abgestimmte, maßgeschneiderte Lösungen werden ergänzend angeboten. Aufgrund bestehender Rahmen-, Wartungs- und Support-Verträge besteht eine gewisse Planungssicherheit im Unternehmen, die einem Käufer als solide, finanzielle Basis für den weiteren Ausbau des Unternehmens dienen kann.

Kundenakquise und Ausbaumöglichkeiten

Neukundenakquise findet aktuell nicht aktiv statt. Neue Lösungen / Module werden den Bestandskunden angeboten. Kunden kommen derzeit vor allem aus dem Bereich Bürobedarf, technischer Handel und Logistik - ausschließlich B2B.

Unternehmensdaten

Rechtsform	GmbH & Co. KG
Hauptniederlassung	Bayern
Mitarbeiter	5

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	450 Tsd - 560 Tsd €
Betriebsergebnis	60 Tsd - 90 Tsd €
Geschäftsführergehalt	60 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersbedingt

Mitarbeiter

Die Arbeitsatmosphäre im Unternehmen ist familiär. Es gibt vier Programmierer sowie eine Person im Support, die sich auch um die Dokumentation und das Wissensmanagement im Unternehmen kümmert. Der Altersdurchschnitt liegt bei 40 Jahren.

Übergabe

Für eine längere qualifizierte Übergabe- und Einarbeitungszeit steht der derzeitige Inhaber einem Nachfolger nach Absprache gerne zur Verfügung. Die konkreten Modalitäten können individuell abgestimmt und verhandelt werden.

Wirtschaftliche Perspektive

Die Einbindung von KI in einzelne Module wurde bereits geplant.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang
Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Ismail Dinc
Berater für
Unternehmensnachfolge

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

[Weitere Informationen anfragen](#) 

Kontakt

 Tel: 0211 41746119

 projekt-ratioalc@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Internet:

www.calandi.de