Projekt VENDING

Unternehmen mit Betrieb von Snack-, Kaffee- und Kaltgetränkeautomaten

Kaufpreis	Jahresumsatz	Betriebsergebnis	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	**250.000 €**	**100.000 €**	**60.000 €**

Baden-Württemberg

Unternehmensdaten

Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	2021
Hauptniederlassung	Baden-Württemberg

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	250 Tsd €
Betriebsergebnis	100 Tsd €
Geschäftsführergehalt	60 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein

Das Unternehmen

Zum Verkauf steht ein Unternehmen, das sich auf die Aufstellung von Kaffee-, Snack- und Kaltgetränkeautomaten an Schulen, öffentlichen Plätzen, in Firmen und Krankenhäusern ausgerichtet hat und über das etablierte Geschäftsmodell zunehmend lukrative Gewinnmargen erzielen kann. Das Unternehmen wird mit einem Arbeitsaufwand in Höhe von 30 Stunden/Woche durch den derzeitigen Inhaber und Unternehmensgründer sowie eine Teilzeitkraft im Büro betrieben. Der Unternehmensinhaber übernimmt hierbei die regelmäßige Befüllung sowie die technische Wartung und Instandhaltung der Automaten. Darüber hinaus ist das hier präsentierte Unternehmen als Subunternehmen für ein renommiertes Unternehmen tätig, für das es gegen eine lukrative Pauschale Wartungen und Instandhaltungen von Automaten im Umkreis des Unternehmensstandortes betreut werden.

Das Unternehmen verfügt derzeit über 15 Automaten, über die Süßwaren, Kaltgetränke und Snacks vertrieben werden. Darüber hinaus sind zwei Heißgetränkeautomaten mit Pumpensystem für den Betrieb ohne Wasseranschluss und ein Popcornautomat im Bestand des Unternehmens. Zwei Greifautomaten komplettieren das Portfolio. Die Automaten verfügen allesamt (mit Ausnahme der Greifautomaten) über ein Spiralensystem, wodurch eine hohe Individualisierbarkeit des Automatenangebots ermöglicht wird. Darüber hinaus können alle Automaten auf Schubsysteme modifiziert werden. Spiralen unterschiedlicher Größen sowie weiteres Zubehör für die Modifikation und den laufenden Betrieb der vorhandenen Automaten hält das Unternehmen auf Vorrat. Diese sind gemeinsam mit den Automaten Bestandteil der Unternehmensveräußerung. Von den insgesamt 18 Automaten befinden sich derzeit 15 Automaten im Umkreis von 50 Kilometern um den Betriebsstandort im Großraum Mannheim/Heidelberg im Umlauf. Bei drei Automaten handelt es sich um Großautomaten (Doppelgeräte).

Die umsatzstärksten Automat werden in einer Real- und einer Weiterbildungsschule betrieben, wo das Unternehmen unter Anderem einen Brötchen-Automaten befüllt. Die durchschnittlichen Umsätze belaufen sich hier auf 2.500 Euro bis 4.000 Euro pro Monat. Um saisonale Einflüsse durch Schulferien ausbalancieren zu können, hat sich das Unternehmen ein diversifiziertes Standortnetz geschaffen, welches stabile und kalkulierbare Umsatzgrößen ermöglicht. Mit Ausnahme der Heißgetränkeautomaten, welche ihre Kaffeespezialitäten aus vollen Bohnen mahlen, sind alle Automaten sowohl im Innen- als auch im Außenbereich einsetzbar. Insbesondere im Bereich der Outdoor-Automaten weisen sich an den Wochenenden die höchsten Umsätze aus, dies insbesondere über die Sommermonate.

Die Waren werden über zwei Hauptlieferanten bezogen, die das implementierte Außenlager selbsttätig in den vereinbarten Abständen befüllen. Für ausgefallenere Waren, z.B. amerikanische Lebensmittel, steht ein separater Lieferant zur Verfügung. Für den Warenbezug wurden vonseiten des

Unternehmensdaten

Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	2021
Hauptniederlassung	Baden-Württemberg

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Vermögen	250 Tsd €
Jahresumsatz	250 Tsd €
Betriebsergebnis	100 Tsd €
Geschäftsführergehalt	60 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Berufliche Umorientierung

Unternehmensinhabers sehr gute Konditionen ausgehandelt.
Es bestehen gesonderte Rahmenverträge mit optimierten Konditionen beim Bezug der Automaten bei den führenden Automatenherstellern.
Die Kundenverträge sind individuell gestaltet, beinhalten teilweise monatliche Mindestumsatzpauschalen oder Pauschalen für die vergünstigte Nutzung durch Mitarbeiter. Einem Nachfolger bietet sich hier bei der Vertragsgestaltung große unternehmerische Freiheit.
Die Nachfrage nach Automaten ist sehr hoch und bietet insofern großes Wachstumpotenzial für die Weiterentwicklung des Unternehmens.
Für die Übernahme des Unternehmens ist neben einem Führerschein lediglich ein Gesundheitszeugnis, welches im Rahmen eines Kurses beim Gesundheitsamt erworben werden kann, erforderlich. Für einen Einarbeitungszeitraum steht der derzeitige Unternehmensinhaber einem Nachfolger auf Wunsch für einen individuell zu vereinbarenden Zeitraum zur Verfügung. Einem Käufer wird auf Wunsch darüber hinaus erforderliches Lehr- und Einarbeitungsmaterial zur Verfügung gestellt. Eine Weiterbeschäftigung im Angestelltenverhältnis ist für den derzeitigen Inhaber ebenfalls grundsätzlich vorstellbar und kann individuell verhandelt werden.

Ihr zuständiges Projekt-Team

Dr. Isabell Ofer
Senior Consultant für Unternehmensnachfolge

Lena Lith
Senior Transaktionsmanagerin für Unternehmensnachfolge

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 41746137
projekt-vending@calandi.de

Projektanfrage versenden

calandi

Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de